



**HECHO RELEVANTE**  
**ALTIA CONSULTORES, S.A.**  
**28 de mayo de 2019**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 6/2018 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB) se pone a disposición del mercado la siguiente información relativa a ALTIA CONSULTORES, S.A.:

Con motivo de la participación de la compañía en el Foro Medcap 2019 de empresas de mediana capitalización, organizado por Bolsas y Mercados Españoles, se adjunta la presentación corporativa que será utilizada en dicho foro el miércoles 29 de mayo.

Atentamente,

En Oleiros (A Coruña), a 28 de mayo de 2019

D. Constantino Fernández Pico

Consejero Delegado de ALTIA CONSULTORES, S.A.



# Transformación, tecnología, talento.

25 años  
revolucionando con  
la tecnología



# Compañía digital con visión global

Ofreciendo desde 1994, servicios de consultoría, desarrollos integrales y soluciones avanzadas de tecnología.



# Proyecto sólido, previsiones superadas año I. Plan de negocio 2018-2019

" Los resultados económicos alcanzados confirman un año más que nuestro proyecto, que precisamente estos días alcanza su 25 aniversario, es sólido y sostenible"



Ingresos **+7,1%**  
**69,3**  
Mn€

Beneficio Neto  
**6,8**  
Mn€ **+10,2%**

EBITDA  
**9,9** **+11,2%**  
Mn€

Margen Neto  
**9,8%**

Datos ejercicio 2018

Con un volumen de negocio de 69,3 millones de euros en 2018, Altia cotiza, desde el año 2010, en el **Mercado Alternativo Bursátil (MAB)** en el segmento de empresas en expansión. Actualmente, forma parte del IBEX MAB® 15, una de las 15 compañías de este mercado con mayor volumen de contratación.

# 25 años revolucionando con la tecnología

*"Nadie podía imaginar donde nos  
encontraríamos 25 años después"*

**1994**

Constitución  
de la  
Compañía

**2001**

1ª  
Certificación  
UNE-EN-ISO  
9002:1994

**2010**

Salida a MAB  
01/12

**2011**

Adquisición  
Data Center  
Vigo

Acuerdo  
Marco  
EUIPO SDMS

1ª en MAB en  
repartir  
dividendos

**2013**

Compra Exis TI

Acuerdo Marco  
EUIPO ITIOM

**2016**

Proyecto Bolsa  
Nacional de  
Empleo  
Chile

**2017**

Adquisición y  
fusión  
QED Systems

IBEX MAB® 15

**2018**

Acuerdo  
marco EPO  
(Oficina  
Europea de  
Patentes)

# Soluciones reales orientadas al cliente

Crecimiento basado en la vocación de servicio y el compromiso con nuestros clientes.

Servicios orientados al cliente en diversos sectores de actividad como el industrial, el financiero, el sector servicios, el ámbito de las telecomunicaciones, la salud, la energía o las administraciones públicas.



## Outsourcing

Externalización de servicios tecnológicos avanzados



## Desarrollo e implantación

Soluciones personalizadas para los nuevos retos



## Consultoría

Experiencia y know how como garantía



## Servicios Gestionados

Data Centers propios y servicios cloud



## Hardware & Software

Proveedor de referencia



## Productos propios

Soluciones y exclusivas



# Altia hoy es...

## **Transformación, tecnología, talento.**

### 14 localizaciones

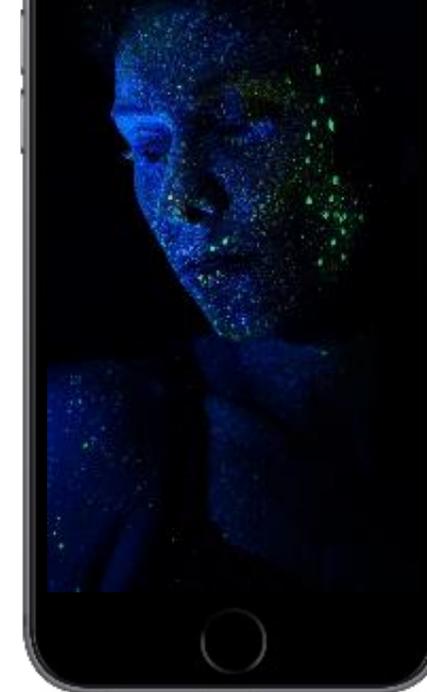
A Coruña / Vigo / Vitoria / Santiago / Madrid  
Valladolid / Alicante / Toledo / Bilbao  
Santiago de Chile

Centro de Desarrollo Tecnológico A Coruña

Data Center Vigo / Madrid / Barcelona



# Altia Digital acelerando la transformación digital de nuestros clientes



## Gestión del dato

Análisis de datos con técnicas avanzadas.

Analítica de datos

Business Intelligence

Big Data

## Omnicanalidad

Nuevas formas de interactuar con el cliente.

Movilidad

Integración

Interoperabilidad

## IoE - Smart Projects

La tecnología al servicio de las personas.

Sensores

Conectividad

Plataformas Smart

Nuevas tecnologías (drones...)

## Ciberseguridad

Enfoque integral y dinámico de la seguridad.

Consultoría global

Seguridad de infraestructuras

Software seguro

# Partners tecnológicos de referencia

MicroStrategy

hp Partner First Gold

HITACHI TrueNorth Partner DISTRIBUTOR  
Hitachi Data Systems

IBM Business Partner

McAfee Proven Security

meta4!

Microsoft CERTIFIED Partner

ORACLE® PARTNER

FatWire SOFTWARE

riverbed PERFORMANCE PARTNER PROGRAM

VEEAM pro partner

CITRIX

redhat

vmware

SAP®

Schneider Electric

EMERSON

N. PartnerNet Novell

VITRIA

CISCO

f5

FORTINET®

# Cientes y proyectos diferenciales

Altia ha colaborado con clientes de todos los sectores económicos. La experiencia internacional en grandes operaciones y en plataformas de TI completas nos definen.



# Algunos casos de éxito



**Proveedores de La Oficina Europea de Patentes**



**Plataforma informática para BNE, Chile**



**Licitación electrónica para el Banco de España**



**Plataforma para la integración de reservas de Iberostar**



**Proceso de expansión e internacionalización de Luckia**



**Apoyo a la innovación y desarrollos tecnológicos PSA Groupe**

# Competidores

“Los resultados del Grupo en 2018, tanto en volumen como en rentabilidad, demuestran la consistencia del modelo de negocio”

Empresas TIC  
NACIONALES

Multinacionales  
TIC

Empresas TIC  
LOCALES Y  
Consolidadas

UTE 'S



Competidores que a veces se convierten en “Socios” en proyectos mediante UTEs bajo el concepto de: “SUMA DE CAPACIDADES”



# Modelo de negocio **exitoso**

## **Rentabilidad y solidez**

Rentabilidad superior a la mayoría de nuestros competidores. Las cifras nos colocan en una posición de solidez para poder alcanzar objetivos más ambiciosos en un entorno tecnológico cambiante.

## **Crecimiento sostenible**

Compromiso de utilizar con sentido económico la parte del beneficio que se reinvierte para poder seguir creciendo en entornos cada vez más competitivos y exigentes.

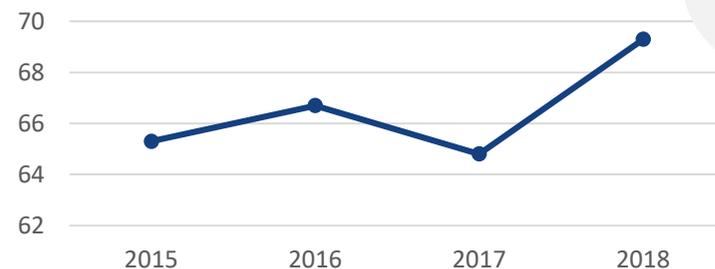
Re  
sul  
ta  
dos  
2018

# Cifras destacadas

## Ingresos €

(Mn de €)

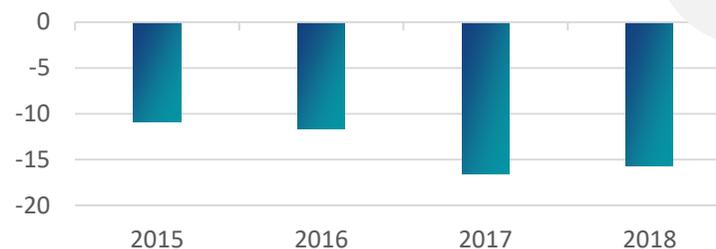
**69,3 Mn€**



## Deuda Financiera Neta

(Mn de €)

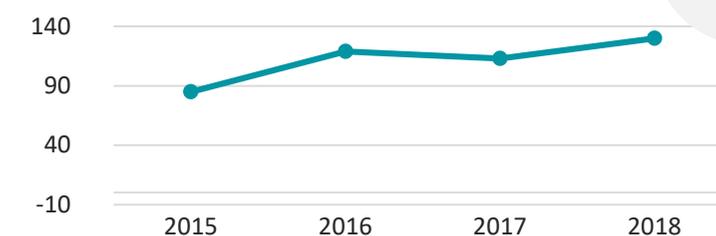
**-15,7 Mn€**



## Capitalización

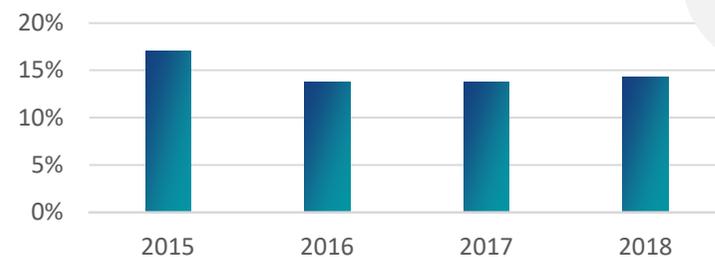
(Mn de €)

**130,0 Mn€**



## Margen EBITDA

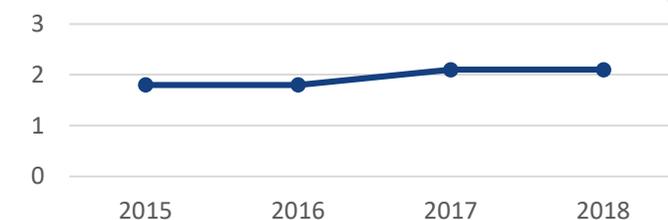
**14,3 %**



## Retribución al accionista

(dividendo en Mn€)

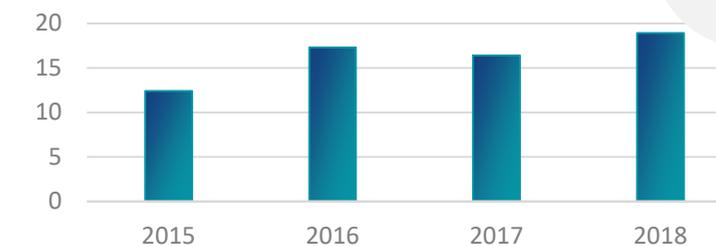
**2,1 Mn€**



## Último precio

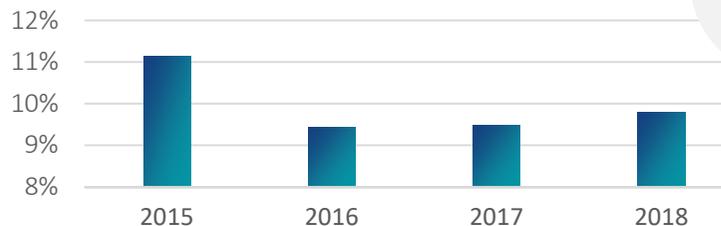
(€ por acción)

**18,9 € /acción**



## Margen Neto

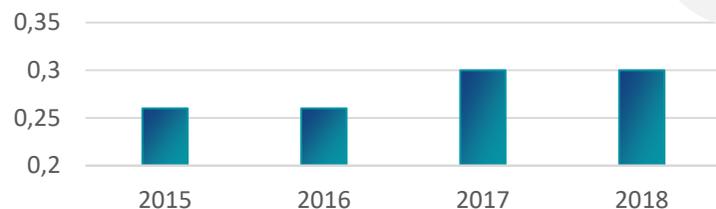
**9,8 %**



## Retribución al accionista

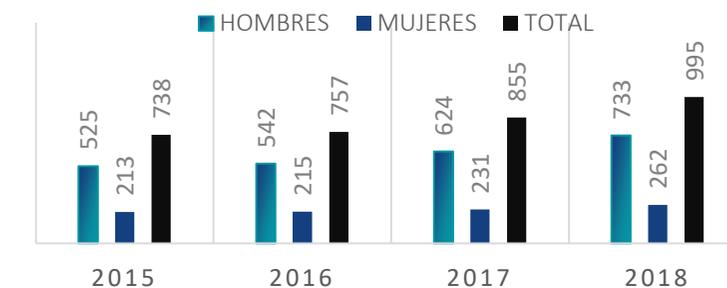
(dividendo en €/acción)

**0,30€ /acción**



## Equipo

(a cierre de ejercicio)



# Focus: HORIZONTE 2020

“Habrá cambios, y muchos, en el mercado de los servicios avanzados de base tecnológica. La competencia y el entorno no dejarán de exigirnos.

La tendencia del mercado es a organizaciones con mayor dimensión, pero creemos que nuestros valores han de permanecer, y con un protagonismo todavía mayor por parte de las personas que forman parte de la organización.”

**CONSTANTINO FERNÁNDEZ**  
PRESIDENTE

**RENTABILIDAD**  
**CRECIMIENTO**  
**INTERNACIONALIZACIÓN**  
**SINERGIAS**  
**ALIANZAS**  
**EQUIPO DIRECTIVO**  
**TALENTO**  
**IGUALDAD**  
**INNOVACIÓN**  
**RECURRENCIA**  
**SOLIDEZ**



aniversario  
1994 - 2019

# MED CAP 2019

[altia.es](http://altia.es)

